

Jornal: **PME News**

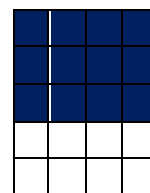
Encartado em: **Oje, Vida Económica**

Tiragem: **81.000**

Data: **27/03/2013, 28/03/2013**

Secção: **Contabilidade e Gestão Financeira**

Página: **VI**



ESPECIAL CONTABILIDADE E GESTÃO FINANCEIRA

# Moneris apoia empresas em Moçambique

Rui Pedro Almeida, CEO da Moneris, avança a estratégia de internacionalização deste grupo português, que recentemente abriu um escritório em Maputo, onde acompanha as empresas em todas as áreas relacionadas com a atividade de gestão financeira

## ► INTERNACIONALIZAÇÃO

**Num tempo tão profundamente marcado pela crise económica, que desafios se colocam às PME na área da gestão financeira?**

No atual contexto, marcado por uma profunda crise económica, garantir uma adequada gestão financeira pode definir um negócio bem gerido. Por outro lado, *a contrario*, uma gestão financeira fraca, pode por em causa a sustentabilidade de projetos economicamente viáveis e fazer perigar bons negócios. Conseguir uma adequada estrutura de capital é, pois, um dos principais desafios que se coloca às PME.

Que soluções apresenta a Moneris para ajudar a mitigar esses riscos? A Moneris apresenta um conjunto de soluções, designadamente nas áreas de Contabilidade e Corporate Finance, que vão ao encontro das principais necessidades das empresas de pequena e média dimensão. Focando a nossa atenção por alguns momentos na nossa área de Corporate Finance, devo salientar

que esta se divide em três vetores de intervenção, ou centros de competência, como nós lhe chamamos: a área de Apoios e Incentivos; a área de Fusões e Aquisições e a área de avaliação de empresas e de negócios, que permite suportar as decisões estratégicas dos acionistas e das suas equipas de gestão.

A Moneris tem soluções inovadoras ao nível dos seus serviços tradicionais de contabilidade?

Sim. Essa é, de resto, uma preocupação permanente que temos no grupo Moneris. Na essência, somos uma empresa de contabilidade e de apoio à gestão e, como tal, procuramos, também nesta área core, apresentar um serviço inovador e de alto valor acrescentado para o cliente. Um exemplo de solução inovadora é o nosso programa "Primeiros Passos", para as empresas e empresários que estão em fase de início de atividade. Este serviço de consultoria passa por, de forma não exclusiva: Apoio na elaboração de plano de Negócios e Orçamento; Apoio à constituição da empresa, projeto de in-



vestimento ou estudo de viabilidade, prestação de serviços de contabilidade, apoio fiscal e processamento de salários e elaboração de relatórios financeiros e de aconselhamento de gestão periódico.

**Como é constituído o portefólio de clientes da Moneris?**

A Moneris tem mais de 20 escritórios de Norte a Sul do país. A nossa carteira, com mais de 4000 clientes,

é muito diversificada, passando por pequenas empresas e negócios e, nos grandes centros urbanos de Lisboa Porto, sendo igualmente composta por empresas de média e grande dimensão dos mais diversos setores de negócio, desde a agricultura ao comércio, desde a indústria ao turismo. Recentemente, a Moneris passou a estar presente em Moçambique, tendo aberto um escritório em Maputo, onde acompanha

já mais de 40 clientes, nacionais e estrangeiros.

**Existem muitas PME a olharem para Moçambique como mercado potencial?**

Com o atual estado letárgico do mercado interno, as empresas têm-se voltado, cada vez mais, para oportunidades de internacionalização. Moçambique, pelas características de proximidade linguística e cultural e pelo crescimento acelerado nos últimos tempos, é um destino natural de exportação e internacionalização.

**Qual a dimensão do vosso escritório em Maputo e que serviços presta?**

Contamos já com uma equipa de 14 profissionais no nosso escritório, prestando serviços nas áreas de contabilidade, fiscalidade, recursos humanos, consultoria informática e elaboração de investimento e de planos de negócios. Acompanhamos as empresas desde a fase de elaboração do projeto de internacionalização e nos primeiros passos de constituição de sociedade em Moçambique.